

WIR SUCHEN SIE

Regional Sales Manager (m/w/d), Südeuropa

Wir, die LAR Process Analysers AG, sind führender Anbieter von Online-Analysatoren zur Bestimmung von Summenparametern im Wasser. Neben kommunalen Einrichtungen zählen deutsche und internationale Konzerne der chemischen und petrochemischen Industrie zu unseren Kunden.

LAR gehört mit derzeit sieben anderen Technologie-Unternehmen zur wachsenden US-amerikanischen Process Insights Gruppe. Am Standort Frankfurt/Main unterhält die Process Insights Gruppe einen Verkaufs- und Servicestandort für die Region

Ihre Aufgaben

- Sicherstellung der Zielerreichung für Umsatz, Ergebnis und Wachstum für Südeuropa sowohl durch Direktvertrieb als auch über Distributoren
- Pflege der Bestandskundenbeziehungen und Akquise von Neukunden
- Management und Ausbau des Vertriebsnetzwerks in Europa. Dazu gehört das Messen der Vertriebsleistung mit Hilfe von KPIs, das Coachen des Vertriebsteams sowie die Implementierung von Bonussystemen und falls nötig der Austausch von Distributoren bei Minderleistung.
- Umsetzen der Vertriebs- und Marketingstrategie von Process Insights sowie Mitarbeit an dem P& E - Plan.
- Teilnahme an relevanten Messen und Konferenzen
- Der Regional Sales Manager (m/w/d) arbeitet eigenverantwortlich und selbständig, dazu gehören unter anderem Besuche bei Bestandskunden sowie die Akquise von Neukunden
- Regional Sales Manager (m/w/d) hat Personalverantwortung als Teamleiter für zwei Territory Manager, einen Application Manager sowie eine Fachkraft im administrativen Bereich.

Ihre Zukunft

- Hohe Eigenverantwortung bei einem wachsenden Zukunftsmarkt in der Wasserbranche
- Arbeitsort ist im Homeoffice bei einem herausforderndem Arbeitsumfeld in der Großchemie und anderen Branchen (Kraftwerke, Nahrungs- und Genussbranche, Pharma, industrielle und kommunale Abwasseraufbereitung etc.)
- Sie werden ein wertvolles Mitglied eines kompetenten, eng vernetzten Vertriebsteams

Interessiert

- Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) mit Angaben Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Europa, Mittlerer Osten und Afrika (EMEA). Mit regionalen Service Hubs verfolgt Process Insights das Ziel einer qualitätsbewussten Kundenorientierung. Zuverlässigkeit, Reaktionsgeschwindigkeit und die Nähe zu unseren Kunden sind uns wichtig.

Bei uns erwartet Sie ein aufgeschlossenes, internationales und engagiertes Team, das aus erfahrenen Kollegen und Kolleginnen, aufstrebenden Studierenden und Auszubildenden besteht. Unsere flexible Unternehmenskultur bietet einen einzigartigen Mix aus Dynamik, Persönlichkeit und Teamwork.

- Regelmäßige Präsentation der Vertriebsaktivitäten an das Management von Sales und Marketing von Process Insights EMEA, mindestens 2-wöchentlich, ggf. nach Maßgabe der Process Insights Holding USA auch häufiger
- Der Regional Sales Manager (m/w/d) Südeuropa berichtet an das Sales & Marketing Management von Process Insights EMEA
- Funktional ist der Regional Sales Manager der jeweiligen Marke in der Matrix zugeordnet und wird von dort geführt

Ihre Qualifikationen

- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb, Kenntnisse im Bereich der Wasser- und Gasanalyse Instrumente sowie Branchenkenntnisse im Bereich Chemie, Petrochemie, Wasser & Abwasser, Lebensmittel, Papier, Umwelttechnik und Pharmaindustrie
- Erfahrung mit CRM ist ein Plus
- Reisetätigkeit ca. 50% und/oder häufige Web-Meetings
- Sehr gute Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift

Ihr Kontakt

Fr. Ina Hofer E-Mail: bewerbungen@lar.com
LAR Process Analysers AG
Neuköllnische Allee 134,
12057 Berlin, Germany
www.lar.com

