

Wir, die LAR Process Analysers AG, sind führender Anbieter von Online-Analysatoren zur Bestimmung von Summenparametern im Wasser. Neben kommunalen Einrichtungen zählen deutsche und internationale Konzerne der chemischen und petrochemischen Industrie zu unseren Kunden.

LAR gehört mit derzeit sechs anderen Technologie-Unternehmen zur wachsenden US-amerikanischen Process Insights Gruppe.

Am Standort Frankfurt/Main unterhält die Process Insights Gruppe einen Verkaufs- und Servicestandort für die Region Europa, Mittele-

rer Osten und Afrika (EMEA). Mit regionalen Service Hubs verfolgt Process Insights das Ziel einer qualitätsbewussten Kundenorientierung. Zuverlässigkeit, Reaktionsgeschwindigkeit und die Nähe zu unseren Kunden sind uns wichtig.

Bei uns erwartet Sie ein aufgeschlossenes, internationales und engagiertes Team, das aus erfahrenen Kollegen und Kolleginnen, aufstrebenden Studierenden und Auszubildenden besteht. Unsere flexible Unternehmenskultur bietet einen einzigartigen Mix aus Dynamik, Persönlichkeit und Teamwork.

Vertriebsingenieur Außendienst Labor-Analysatoren (m/w/d) in Deutschland, Österreich und der Schweiz (DACH)

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Vertrieb von chemischen Labor-Analysatoren und innovativer Labortechnik für Gas- und Wasseranalytik, z.B. Massenspektroskopie, Taupunktspiegel und UV-Fluoreszenz-Spektroskopie
- Kundenbetreuung und Kundengewinnung im Vertriebsgebiet DACH
- Pflege und Erweiterung des Netzwerks zu Endkunden aus der Pharmabranche, der Biotechnologie, der Forschung & Entwicklung, Instituten und der Industrie
- Sicherstellung einer reibungslosen Zusammenarbeit mit Servicepartnern im After-Sales
- Produktpräsentation bei Kunden, Messen und Tagungen sowie Online-Veranstaltungen
- Durchführung von Probemessungen und Gerätevorführungen, um Kunden die Leistungsfähigkeit der Produkte zu demonstrieren

Ihre Qualifikation:

- Naturwissenschaftlicher oder technischer Hochschulabschluss, z. B. im Bereich Chemie, Ingenieurwesen
- Erste Berufspraxis im Vertrieb von Labor-Analysatoren
- Vertriebsaffinität mit ausgeprägtem Verhandlungs- und Präsentationsgeschick im Umgang mit anspruchsvollen Kunden
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, selbstbewusstes Auftreten und routiniertes Beziehungsmanagement
- Fließendes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft und Führerschein

Ihre Zukunft:

- Hohe Eigenverantwortung bei einem wachsenden Zukunftsmarkt in der Wasserbranche
- Fundierte und umfangreiche Einarbeitungsphase
- Herausforderndes Arbeitsumfeld in der Großchemie und anderen Branchen (Kraftwerke, Nahrungs- und Genussbranche, Pharma, industrielle und kommunale Abwasseraufbereitung etc.)
- Sie werden ein wertvolles Mitglied eines kompetenten, eng vernetzten Vertriebsteams

Interessiert?

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) mit Angaben Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

Ihr Kontakt:

Fr. Ina Hofer
LAR Process Analysers AG
Neuköllnische Allee 134,
D-12057 Berlin, Germany
www.lar.com

E-Mail: ihofer@lar.com

